

株式会社ヒッツカンパニー



<https://www.hits-company.co.jp/>

>>会社HP

🔸 事業内容

イベント・プロモーション、セールスアウトソーシング、アライアンス、オフィスソリューション等11個の事業を展開しています。

🔸 募集職種

- ①チーム制営業
- ②販売スタッフ
- ③コールセンター



🔸 どんな仕事？

①お客様と商品の出会いを創るコミュニケーションセールスで、
*商品を通じてライフスタイルの提案 *販売促進、新商品PRなどのプロモーション *提案型営業
*セールススタッフの管理・マネジメント
入社後、研修がございますので未経験の方も安心してご応募ください。

②関西内の電気屋さんやのショップにて携帯電話やタブレット・PC関連機器の販売を行います。
*研修はしっかりと行います。 *未経験の方からの応募もお待ちしております。
会社に出勤し、その日の販売場所へ出張します。(直行直帰有り) *月に1回研修あり。 *その他研修制度あり。

③コールセンターの中でも、業務が複数ございます。
例えば、お客様からの問い合わせをメインに対応して頂く業務もあれば、既存のお客様に商品を提案する業務もあります。
どんな業務でも、お客様のデータ等を入力する業務が必要となり、正確に入力して頂くことが必須となります。
*月に1回研修あり *髪型・服装自由!

🔸 会社の魅力ポイント

20代・30代が活躍している会社で、社員同士が仲良しの会社です!
役職に就きたい! 稼ぎたい! やりたい事を見つけない! 等、みなさんの想いを応援してくれる社風です。

🔸 メッセージ

弊社は、20代・30代が活躍している会社です。
若いうちから《役職に就きたい!》《稼ぎたい!》《スキルアップしたい!》等の想いを叶える事が可能な風土があります。
まずは、弊社のお話を聞いてみてご興味あればご応募頂ければと思います!
よろしくお願い致します。